

Sales Manager (Deutschland) m/w

(Vollzeit) ab sofort

Mit eatclever erwartest dich ein junges vielseitiges Team mit Liebe zum Essen. Wir haben uns das Ziel gesetzt Fast Food zu revolutionieren und feelgood Food für jeden Menschen einfach zugänglich zu machen. Für unsere weitere Expansion in ganz Deutschland suchen wir nun einen Sales Manager.

Dein Aufgabenbereich

- Du gewinnst in ganz Deutschland eigenständig neue eatclever Partner-Restaurants
- Du präsentierst vor Ort unsere Vision und überzeugst Gastronomen in persönlichen Gesprächen
- Du baust die Basis für eine erfolgreiche Kundenbeziehung auf
- Du unterstützt uns bei der Entwicklung und Optimierung von Vertriebsstrategien
- Du bringst gesundes Essen in Deutschlands Großstädte!

Dein Profil

- Du arbeitest gerne strukturiert, eigenverantwortlich und lösungsorientiert
- Du kannst mit Office-Anwendungen umgehen
- Du bist selbstbewusst, freundlich und kommunikativ
- Du hast eine sehr hohe Reisebereitschaft
- Du agierst in Verhandlungen sicher und hast eine große Überzeugungskraft
- Erste Erfahrungen im Bereich Sales oder der Gastronomie geben Pluspunkte

Was wir bieten:

- Zentrales Büro in der Hamburger Speicherstadt
- Flexible Arbeitszeiten
- Die Möglichkeit Verantwortung über spannende Aufgaben zu übernehmen und diese selbständig anzugehen
- Maßgebliche Mitwirkung am erfolgreichen Aufbau von Deutschlands gesundem Lieferservice
- Schnelle Entscheidungsprozesse durch direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Offenheit für Ideen, Innovationen und Anregungen
- Mitarbeitervergünstigungen und regelmäßige Teamevents (gemeinsamer Jahresurlaub)
- Bereitstellung eines Mietwagens und eines Tablet-PCs
- Kombination aus Fix- und Performancegehalt
- In der Probezeit ist ein flexibler Wohnort möglich (Homeoffice)

Jetzt bewerben:

jobs@eatclever.de