

# Sales Manager/in im Bereich Unternehmenskunden

(Vollzeit) ab sofort

Mit eatclever erwartest dich ein junges vielseitiges Team mit Liebe zum Essen. Wir haben uns das Ziel gesetzt Fast Food zu revolutionieren und feelgood Food für jeden Menschen einfach zugänglich zu machen. Da wir auch im Bereich Firmenkooperationen immer weiter wachsen, suchen wir dich, um unser Team zu verstärken

## Dein Aufgabenbereich

- Du gewinnst in ganz Deutschland eigenständig neue Kunden für unser eatclever Produktangebot für Unternehmenskunden
- Du präsentierst unsere Vision und überzeugst Firmenkunden in persönlichen Gesprächen von unseren Möglichkeiten für Essensbestellungen in Unternehmen
- Du baust die Basis für eine erfolgreiche Kundenbeziehung auf
- Du unterstützt uns bei der Entwicklung und Optimierung von Vertriebsstrategien
- Du bringst gesundes Essen in Unternehmen!

## Dein Profil

- Du arbeitest gerne strukturiert, eigenverantwortlich und lösungsorientiert
- Du kannst mit Office-Anwendungen umgehen
- Du bist selbstbewusst, freundlich und kommunikativ
- Du agierst in Verhandlungen sicher und hast eine große Überzeugungskraft
- Erste Erfahrungen im Bereich Sales für Unternehmenskunden
- Reisebereitschaft

## Was wir bieten:

- Ein zentrales Büro in der Speicherstadt
- Flexible Arbeitszeiten (auch Homeoffice ist möglich), die eine Work-Life-Balance möglich machen
- Ein tolles Arbeitsumfeld, bei dem du gern zur Arbeit kommst
- Die Möglichkeit Verantwortung über spannende Aufgaben zu übernehmen und diese selbständig anzugehen
- Schnelle Entscheidungsprozesse durch direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Offenheit für Ideen, Innovationen und Anregungen
- Mitarbeitervergünstigungen und regelmäßige Teamevents

**Das alles passt zu deinen Vorstellungen? Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**

[jobs@eatclever.de](mailto:jobs@eatclever.de)