

Sales Manager Deutschland oder DACH (m/w/d)

(Vollzeit, ab sofort)

Mit eatclever erwartest dich ein dynamisches und vielseitiges Team mit Liebe zum Essen. Wir haben uns das Ziel gesetzt, Fast Food zu revolutionieren und Feelgood Food für jeden Menschen einfach zugänglich zu machen: Leckere, raffinierte Gerichte für alle, die im Job und in ihrer Freizeit erhöhte geistige und körperliche Leistung erbringen wollen.

Deine Aufgaben

- In ganz Deutschland gewinnst du eigenständig neue eatclever Partner-Restaurants.
- Vor Ort präsentierst du unsere Vision und überzeugst Gastronomen in persönlichen Gesprächen.
- Du baust die Basis für eine erfolgreiche Kundenbeziehung auf.
- Bei der Entwicklung und Optimierung von Vertriebsstrategien leistest du Unterstützung.
- Du bringst gesundes Essen in Deutschlands Großstädte!

Dein Profil

- Erste Erfahrungen im Bereich Sales oder der Gastronomie geben Pluspunkte.
- Dein Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen ist sicher.
- In Verhandlungen agierst du sicher und du besitzt eine große Überzeugungskraft.
- Du hast eine sehr hohe Reisebereitschaft.
- Du arbeitest gerne strukturiert, eigenverantwortlich und lösungsorientiert.
- Zudem bist du selbstbewusst, freundlich sowie kommunikativ.

Was wir bieten

- Unser Büro liegt zentral in der Speicherstadt!
- Deine Arbeitszeiten sind flexibel.
- Du hast die Möglichkeit, Verantwortung über spannende Aufgaben zu übernehmen und diese selbstständig anzugehen.
- Du kannst maßgeblich an dem Ausbau von Deutschlands gesundem Lieferservice mitwirken.
- Durch die direkte Zusammenarbeit mit dem Management sind unsere Entscheidungsprozesse schnell und die Kommunikationswege kurz.
- Wir sind offen für neue Ideen, Innovationen und Anregungen.
- Wir bieten dir Mitarbeitervergünstigungen und regelmäßige Teamevents.
- Für deine Tätigkeit stellen wir dir ein Tablet-PC und ein Firmensmartphone bereit.
- Dein Gehalt besteht aus einem fixen und einem performanceabhängigen Teil.

Jetzt bewerben:

jobs@eatclever.de